



Logistique internationale : expéditions et transport-CCI

Formation professionnelle continue | Sans niveaux spécifiques en Occitanie



Réaliser les expéditions et les transports - Optimisez la rentabilité et l'efficacité de vos opérations internationales en maîtrisant la logistique et le transport de vos marchandises. Assurez une gestion fluide et rentable de vos flux internationaux pour un avantage concurrentiel.

TARIF

550€ nets

Effectif min. de démarrage : Sous réserve d'inscrits suffisants

DURÉE ET RYTHME

1 jour

LIEUX

Inter-entreprise

Albi, Alès, Béziers, CCI Formation Gers à Auch, Cahors, Carcassonne, Castres, Foix / Saint-Paul-de-Jarrat, Grau-du-roi (INM By Purple), Mazamet, Mende, Montpellier, Narbonne, Nîmes – Centre, Nîmes – Marguerittes, Perpignan, Saint-Cyprien (INM By Purple), Sète, Tarbes

Intra-entreprise

Possibilité avec tous les Purple Campus d'Occitanie (sur devis)

MODALITÉS D'ACCÈS

7 jours au plus tard avant le début de la formation sous réserve d'acceptation de financement

PUBLIC ET PRÉ-REQUIS

Public cible

- Les collaborateurs des entreprises ayant une activité à l'international qui exercent au sein des services suivants : commerciaux et achats, comptables et financiers, administration des ventes export et approvisionnements internationaux, transport et logistique, juridique
- Tous collaborateurs effectuant des déclarations en douane, réalisant des achats ou des ventes intra et/ou extracommunautaire

Pré-requis et niveau d'entrée

Une primo expérience des opérations commerciales internationales est suffisante.

A noter : pour les participants en distanciel, disposer d'un espace de travail adéquat, d'un ordinateur connecté à internet, d'une caméra et d'un micro.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Identifier le statut et les responsabilités de l'opérateur de transport
- Formaliser un cahier des charges et négocier les prestations
- Optimiser le coût de l'opération commerciale internationale
- Anticiper et gérer les litiges transport
- Assurer la bonne fin des sécurités documentaires de paiement

MODALITÉS VALIDATION & ÉVALUATIONS

Validation

- En début de formation : test de positionnement ou entretien de diagnostic

Evaluations

- En fin de formation : Evaluation des acquis de la formation, délivrance attestation de fin de formation et ou certificat de réalisation.
- Enquête de satisfaction à chaud et à froid

98%

des clients recommandent les formations en Commerce – Vente de Purple Campus

LANGUE D'ENSEIGNEMENT

Français

ÉQUIPES & MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Formateurs experts des domaines et qualifiés par Purple Campus dans le cadre de sa démarche Qualité

Pédagogie active et multimodale, analyse de cas concrets, mise en situation, travail personnalisé en entreprise...

Salles de formation équipées pour une pédagogie active – plateaux techniques, Environnement Numérique de Travail (ENT), logiciels métiers

CO-TRAITANCE

Non

ACCESSIBILITÉ

Toutes les formations dispensées par Purple Campus se déroulent dans des conditions qui répondent aux exigences réglementaires et légales pour l'accueil des personnes en situation de handicap.

Délais d'accès : durée d'instruction du dossier

PROGRAMME

1 : Négocier avec un Opérateur Transport Logistique

- Statut et responsabilité du transporteur, du commissionnaire de transport, du déclarant en douane et du dépositaire
- Concept de dispositions d'ordre public, ce qui est négociable
- Poids des contrats types français et des conventions internationales (Berne, Genève, Bruxelles, Varsovie)
- Recours aux pavillons étrangers lors de cabotages nationaux
- Prestation de transport et les prestations annexes
- Clause énergie et son indexation en routier, aérien et maritime
- Le délai de paiement et les intérêts moratoires
- Action en paiement direct et privilèges des opérateurs transport et logistique
- Lettre d'instructions à l'OTL

2 : Maîtriser les coûts de la supply chain internationale

- Importance du plan de chargement et du ratio poids / volume / encombrement des marchandises
- Appliquer les règles de calcul des coûts propres à chaque mode de transport
- Modalités de cotation en « complets », « lots », « groupages », « monocolis »
- Sort et valorisation des prestations annexes et des immobilisations
- Courbes de dégressivité, les poids pivots et la règle du payant pour en groupe routier et aérien
- Concepts de poids brut réel, de poids corrigé et de poids de taxation
- Fret conventionnel et conteneurisé en maritime
- Frais annexes : BAF, CAF, IFP ...

3 : Obtenir l'indemnisation des pertes, retards et avaries

- Constatation des retards, pertes et avaries
- Délais de forclusion

4 : Réaliser les garanties documentaires de paiement

- Emettre et contrôler la liasse documentaire
- Analyser leur cohérence et exhaustivité
- Impliquer les Opérateurs Transport et Logistique
- Respecter les dates butoirs
- Réaliser la présentation et la levée en banque
- Anticiper le sort des irrégularités et gérer les réserves mineures et majeures

