



Modes de Paiement à l'international-CCI

Formation professionnelle continue | Sans niveaux spécifiques en Occitanie



Export : Sécuriser les paiements à l'international - Découvrez comment sécuriser vos paiements internationaux grâce à des techniques éprouvées. Assurez la protection de vos transactions et réduisez les risques financiers pour vos opérations internationales.

TARIF

550€ nets

Effectif min. de démarrage : Sous réserve d'inscrits suffisants

DURÉE ET RYTHME

1 jour

LIEUX

Inter-entreprise

Albi, Alès, Béziers, CCI Formation Gers à Auch, Cahors, Carcassonne, Castres, Foix / Saint-Paul-de-Jarrat, Grau-du-roi (INM By Purple), Mazamet, Mende, Montpellier, Narbonne, Nîmes – Centre, Nîmes – Marguerittes, Perpignan, Saint-Cyprien (INM By Purple), Sète, Tarbes

Intra-entreprise

Possibilité avec tous les Purple Campus d'Occitanie (sur devis)

MODALITÉS D'ACCÈS

7 jours au plus tard avant le début de la formation sous réserve d'acceptation de financement

PUBLIC ET PRÉ-REQUIS

Public cible

- Les collaborateurs des entreprises ayant une activité à l'international qui exercent au sein des services suivants : commerciaux et achats, comptables et financiers, administration des ventes export et approvisionnements internationaux, transport et logistique, juridique
- Tous collaborateurs effectuant des déclarations en douane, réalisant des achats ou des ventes intra et/ou extracommunautaire

Pré-requis et niveau d'entrée

Une primo expérience des opérations commerciales internationales est suffisante.

A noter : pour les participants en distanciel, disposer d'un espace de travail adéquat, d'un ordinateur connecté à internet, d'une caméra et d'un micro.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Mesurer le risque pays et de crédit et les limites aux solutions classiques de paiement
- Comprendre la logique de fonctionnement de la remise documentaire, du crédit documentaire et de la lettre de crédit standby
- Négocier et mettre en place une sécurité documentaire de paiement
- Assurer le paiement en corrigeant les éventuelles réserves bancaires

MODALITÉS VALIDATION & ÉVALUATIONS

Validation

- En début de formation : test de positionnement ou entretien de diagnostic

Evaluations

- En fin de formation : Evaluation des acquis de la formation, délivrance attestation de fin de formation et ou certificat de réalisation.

98%

des clients recommandent les formations en Commerce – Vente de Purple Campus

LANGUE D'ENSEIGNEMENT

Français

ÉQUIPES & MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Formateurs experts des domaines et qualifiés par Purple Campus dans le cadre de sa démarche Qualité

Pédagogie active et multimodale, analyse de cas concrets, mise en situation, travail personnalisé en entreprise...

Salles de formation équipées pour une pédagogie active – plateaux techniques, Environnement Numérique de Travail (ENT), logiciels métiers

CO-TRAITANCE

Non

ACCESSIBILITÉ

Toutes les formations dispensées par Purple Campus se déroulent dans des conditions qui répondent aux exigences réglementaires et légales pour l'accueil des personnes en situation de handicap.

Délais d'accès : durée d'instruction du dossier

PROGRAMME

PROGRAMME

Introduction

Situation économique post COVID : mesurer la montée du risque de crédit et de carence, analyser le point de vue opposé du vendeur et de l'acheteur

1 : Solutions classiques et non documentaires

- Soigner son entrée en créance née par la voie contractuelle
- Identifier les défauts des modes de règlement classiques
- Penser à l'assurance-crédit et à l'affacturage

2 : Définir la logique de la remise documentaire, du crédit documentaire et de la lettre de crédit standby

- Définir le concept de garantie documentaire
- Sources légales, poids des règles et usances uniformes (RUU 600 et ISP 98)
- Schémas de fonctionnement
- Terminologie technique et acteurs
- Indépendance juridique et cohérence des garanties par rapport aux contrats commerciaux et induits

3 : Mettre en place et gérer les garanties documentaires de paiement

- Importance de la facture pro-forma initiale
- Ouvrir et piloter un crédit documentaire émis en application des RUU 600 et une SBLC en ISP 98
- Gérer les dates critiques (émission, expiration, expédition des marchandises, vieillissement des documents)
- Négocier la conditionnalité et le W mode de réalisation et du règlement
- Documents admissibles et non admissibles
- A vue, différé, avec ou sans préfinancement
- Paiement par virement, par acceptation et/ou négociation d'un effet de commerce
- Confirmation
- Partage des coûts
- Analyser le document opérationnel émis par SWIFT et exiger les amendements

4 : Réaliser les garanties documentaires de paiement

- Emettre et contrôler la liasse documentaire
- Analyser leur cohérence et exhaustivité
- Impliquer les Opérateurs Transport et Logistique
- Respecter les dates butoirs
- Réaliser la présentation et la levée en banque
- Anticiper le sort des irrégularités et gérer les réserves mineures et majeures

PURPLE
CAMPUS



PLUS D'INFORMATIONS & CONTACTS
WWW.PURPLE-CAMPUS.COM

