



# Incoterms – CCI

Formation professionnelle continue | Sans niveaux spécifiques en Occitanie



Choisir et utiliser les bons incoterms - Optimisez vos opérations à l'import et à l'export. Ces règles essentielles régissent les responsabilités des acheteurs et vendeurs internationaux, cruciales pour améliorer les performances commerciales.

## TARIF

**550€ nets**

Effectif min. de démarrage : Sous réserve d'inscrits suffisants

## DURÉE ET RYTHME

1 jour

## LIEUX

### Inter-entreprise

Albi, Alès, Béziers, CCI Formation Gers à Auch, Cahors, Carcassonne, Castres, Foix / Saint-Paul-de-Jarrat, Grau-du-roi (INM By Purple), Mazamet, Mende, Montpellier, Narbonne, Nîmes – Centre, Nîmes – Marguerittes, Perpignan, Saint-Cyprien (INM By Purple), Sète, Tarbes

### Intra-entreprise

Possibilité avec tous les Purple Campus d'Occitanie (sur devis)

## MODALITÉS D'ACCÈS

7 jours au plus tard avant le début de la formation sous réserve d'acceptation de financement

## PUBLIC ET PRÉ-REQUIS

### Public cible

- Les collaborateurs des entreprises ayant une activité à l'international qui exercent au sein des services suivants : commerciaux et achats, comptables et financiers, administration des ventes export et approvisionnements internationaux, transport et logistique, juridique
- Tous collaborateurs effectuant des déclarations en douane, réalisant des achats ou des ventes intra et/ou extracommunautaire

### Pré-requis et niveau d'entrée

Une primo expérience des opérations commerciales internationales est suffisante.

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À la fin de la formation, vous aurez les compétences nécessaires pour :

- Comprendre la logique de fonctionnement et les questions réglées par les INCOTERMS
- Connaître et utiliser les INCOTERMS maritimes et multimodaux
- Assurer les marchandises selon l'INCOTERM sélectionné
- Calculer et formuler un prix d'offre en fonction de l'INCOTERM choisi

## MODALITÉS VALIDATION & ÉVALUATIONS

### Validation

- En début de formation : test de positionnement ou entretien de diagnostic

### Evaluations

- En fin de formation : Evaluation des acquis de la formation, délivrance attestation de fin de formation et ou certificat de réalisation.
- Enquête de satisfaction à chaud et à froid

# 98%

des clients recommandent les formations en Commerce – Vente de Purple Campus

## LANGUE D'ENSEIGNEMENT

Français

## ÉQUIPES & MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

**Formateurs experts** des domaines et qualifiés par Purple Campus dans le cadre de sa démarche Qualité

**Pédagogie active et multimodale**, analyse de cas concrets, mise en situation, travail personnalisé en entreprise...

**Salles de formation** équipées pour une pédagogie active – plateaux techniques, Environnement Numérique de Travail (ENT), logiciels métiers

## CO-TRAITANCE

Non

## ACCESSIBILITÉ

Toutes les formations dispensées par Purple Campus se déroulent dans des conditions qui répondent aux exigences réglementaires et légales pour l'accueil des personnes en situation de handicap.

Délais d'accès : durée d'instruction du dossier

## PROGRAMME

Rappel du rôle fondamental des Incoterms dans les échanges internationaux

- Obligation de livraison
- Transfert de risques
- Transfert de frais
- Documents ou informations à fournir

L'importance de la révision, publication 723EF

Les apports des Incoterms 2020

L'acceptabilité des anciennes versions

Les incoterms supprimés, amendés et les ajouts

Les précisions apportées, les points non abordés

Les nouveaux articles et leur incidence contractuelle

Les incoterms et la planification des export/import

L'implication des incoterms dans la relation avec les prestataires

Les incoterms et la gestion douanière des opérations

Les conséquences d'un usage inadapté des incoterms

